

BAC

Proveedores

Programa de contenidos



Presentación

Esta capacitación virtual brinda las herramientas necesarias para los procesos de ofertas en el Portal de Buenos Aires Compras.

Objetivos

Formar a los participantes en las tareas asociadas a las gestiones de bienes y servicios en Buenos Aires Compras, para que sean capaces de:

- Inscribir diferentes tipos de usuarios proveedores.
- Cambiar claves, acceder a los menús Buscar, Administrar, Trámites y bandejas de escritorio.
- Adquirir un pliego, ingresar y confirmar una oferta.
- Adquirir, ingresar y confirmar una oferta en Convenio Marco.
- Ingresar e incrementar stock, decrementar e incrementar precio.

Destinatarios

Proveedores que desarrollen tareas relacionadas con las gestiones de bienes y servicios en Buenos Aires Compras.



Metodología de enseñanza - aprendizaje

La capacitación se realiza en un campus virtual donde el contenido de cada apartado se presenta a través de un recurso multimedial que es la guía didáctica de contenidos y actividades; la cual contiene los videotutoriales de los procedimientos y el acceso al material de lectura con una actividad integradora final y examen recuperatorio. Diseñados en conjunto, tienen como finalidad crear un espacio de aprendizaje interactivo para los usuarios. Según sea una capacitación certificada o autogestionable, es posible contar con el acompañamiento de un tutor o realizar consultas a través del formulario Mesa de ayuda.

Modalidad de evaluación

El participante cuenta con una autoevaluación por tema que le permite poner a prueba los conocimientos adquiridos. Los requisitos de aprobación varían según la modalidad de la capacitación (certificadas, con constancia de participación o autogestionables).

Apartado I - Registro y gestión de usuarios

- ▶ Opciones de consultas por el menú Buscar, opciones de acciones y modificaciones del menú Administrar e inscripciones en el menú Mis trámites.
- ▶ La inscripción de los diferentes tipos de usuarios.
- ▶ El cambio de clave, menús y bandejas del escritorio.

Apartado II - Cómo cargar y gestionar la oferta

- ▶ Consideraciones generales de la gestión.
- ▶ Ingreso y confirmación de una oferta.

Apartado III - Convenio Marco

- ▶ Características generales de las distintas modalidades.
- ▶ Ingreso, confirmación y perfeccionamiento de una oferta en un Convenio Marco.
- ▶ Incremento de stock, decremento e incremento de precio.

Conocé los criterios de cursada y aprobación en el bloque introductorio del curso.

